

Jobtitel:

Inside Sales Manager (M/W/D)

Arbeitsort:

Großraum Hamburg

Berichtet an:

Managing Director

Unser Mandant hat seinen Sitz in der Metropolregion Hamburg und ist ein leistungsstarker und hochspezialisierter Händler mit über 75 Jahren Erfahrung und einem Fokus auf die Beratung, Lagerung und den Vertrieb von Karton für die graphische Industrie und Faltschachtelbetriebe. Unser Mandant sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit als Sales Manager in Vollzeit (40 Stundenwoche) zur Verstärkung des kleinen, hochengagierten Teams.

Ihre Aufgaben:

- Übernahme eines bestehenden Kundenstamms und eigenständiger weiterer Ausbau der Umsätze
- Telefonische Kundenbetreuung/Verkaufsgespräch, -beratung
- Ausarbeitung und Kalkulation von Einzelangeboten
- Organisation und Verantwortung für die Angebotsverfolgung
- Pflege der Debitoren-Stammdaten, Kreditversicherungsanträge und Ablage in das Dokuware (Dokumentenmanagementsystem)
- Reklamationsannahme, -beurteilung und Maßnahmen einleiten
- Regelmäßige Teilnahme an Vertriebsmeetings
- Eventuell falls nötig eigenständige Reiseplanung und Erstellung von Besuchsberichten

Ihre Fachkompetenzen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise erste Berufserfahrung im B2B
- Erfahrung im Innendienst, oder im Vertriebsumfeld
- Exzellente Kommunikationsfähigkeit am Telefon und beim Kunden vor Ort
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office sowie idealerweise in einem Warenwirtschaftssystem
- Sprachkenntnisse in Englisch wären von Vorteil

Kontakt

KNOX GmbH
Neuer Wall 71
20354 Hamburg
T +49 (0)40 18 05 64 18
hr@knox-gmbh.com
www.knox-gmbh.com