

## Stellenbeschreibung

### Firma:

Unser Mandant entwickelt und produziert hochwertige Kunststoffhartverpackungen für industrielle Absatzmärkte.

### Jobtitel:

Verkaufsleiter International (m/w)

### Strukturelle Einordnung:

Berichtet der Geschäftsbereichsleitung

### Wohnsitz:

Südwest Baden-Württemberg

### Aufgabeninhalte:

- Leitung und Verantwortung für den Vertrieb außerhalb der DACH Region
- Führung der Mitarbeiter im Außen- und Innendienst
- Betreuung und Steuerung möglicher Händler
- Strategische Ausrichtung der Vertriebsorganisation
- Koordination der verschiedenen Vertriebsaktivitäten
- Erschließung neuer Märkte und Weiterentwicklung bestehender Absatzregionen
- Vorbereitung von Messen und Ausstellungen
- Steuerung der Angebotssituation mit der Zielsetzung einer quantitativen und qualitativen Optimierung der Verkaufsergebnisse im Zuständigkeitsbereich
- Erstellung von Jahres- und Monatsplanungen im Zuständigkeitsbereich
- Konzeption und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen und Werbeaktionen
- Erschließung neuer Märkte, Anregung zur Entwicklung neuer Produkte

### Fachkompetenzen:

- Fundierte, gerne technisch orientierte, Aus- und Weiterbildung sowie mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Umfeld.
- Geradliniger, kontinuierlicher Werdegang in der Verpackungsbranche (Kunststoff, Blech, Karton, u.a.)
- Sehr gute Erfahrung im Umgang mit unterschiedlichsten internationalen Kundenkreisen
- Intensive Reisebereitschaft

### Sozialkompetenzen:

- Hohe Eigenmotivation, Engagement und Spaß am Erfolg
- Dynamisches, vertrauenswürdiges Vertriebstalent mit echtem Interesse für die Kundenbelange
- Freude an der strategischen und intensiven Mitarbeiterführung
- Gepflegtes Auftreten, Kommunikationsstärke und Reisebereitschaft
- Motivationsfähigkeit

### Vertragsbestandteile:

- Vertragsart: Unbefristeter, außertariflicher Vertrag
- Probezeit: 6 Monate
- Sonstiges: Geschäftswagen
-