

Jobtitel:

Senior Sales Manager “Coated boards and papers” (M/W/D)

Arbeitsort:

Norddeutschland

Berichtet an:

Vertriebsleiter

Unser Mandant produziert beschichtetes Papier, Karton und faserbasierte Lamine für Lebensmittelverpackungen sowie für industrielle Anwendungen. Dabei liegt der Fokus der Entwicklung und Produktion darauf, Rohstoffe so zu herzustellen, dass Sie in der Kreislaufwirtschaft funktionieren. Unser Mandant ist Teil einer innovationsstarken, mittelständischen Unternehmensgruppe. Kunden sind Verarbeiter und Produzenten in Deutschland und Europa.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von Bestandskunden und Ausbau der Umsätze im industriellen Verpackungsmarkt
- Identifikation von potenziellen Kunden, Aufbau von Kundenbeziehungen, Ausbau des Kundenstamms in Deutschland und Europa
- Durchführung von Marktanalysen mit dem Ziel, neue Absatzmärkte zu generieren
- Einführung von neuen Produkten in Zusammenarbeit mit der Produktentwicklung
- Fachkundige Beratung zu Einsatzmöglichkeiten unserer Produkte bei verarbeitenden Unternehmen
- Erstellen von Angeboten
- Vertragsverhandlungen bis hin zum Auftragsabschluss
- Teilnahme an Fachmessen

Ihre Fachkompetenzen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und mindestens fünf Jahre Vertriebserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Papier & Karton
- Hohe Bereitschaft zur Neukundenakquisition, nationale und internationale Reisebereitschaft sowie ein gutes technisches Grundverständnis
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse und idealerweise eine zweite Fremdsprache
- Eigenmotivation, Selbständigkeit, Ergebnisorientierung und Abschlussstärke

Kontakt

KNOX GmbH
Neuer Wall 71
20354 Hamburg
T +49 (0)40 18 05 64 18
hr@knox-gmbh.com
www.knox-gmbh.com