

**Jobtitel:**

## Vertriebsspezialist Norddeutschland (M/W/D)

**Wohnort:**

Norddeutschland

**Vertriebsregion:**

Schleswig Holstein – Hamburg - Niedersachsen

**Berichtet an:**

Geschäftsleitung

**Mandant:**

Unser Mandant ist ein international tätiges, schnell wachsendes Handelsunternehmen für flexible Industrieverpackungen.

**Aufgaben:**

- Beratende Vertriebstätigkeit für flexible Industrieverpackungen in der Region Norddeutschland
- Gezielte Ansprache neuer Kundenkreise
- Betreuung von Bestandskunden aus den Branchen Chemie/Lebensmittel/Pharma
- Intensives und zielgerichtetes Projektmanagement
- Verantwortung für Angebotserstellung, Angebotsnachverfolgung sowie Vertrags- und Preisverhandlungen
- Kontrolle und Verbesserung der Kundenzufriedenheit
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalysen

**Fachkompetenzen:**

- Mehrjährige Berufserfahrung im beratungsintensiven Vertrieb von Verpackungen
- Sehr gute Erfahrung im Umgang mit unterschiedlichsten Kundenkreisen
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Intensive Reisebereitschaft
- Gerne Home-Office Erfahrung

**Sozialkompetenzen:**

- Verhandlungsgeschick
- Ergebnis- und Kundenorientierung
- Teamgeist und Führungskompetenz
- Selbstständigkeit
- Selbstdisziplin und Eigenorganisation
- Setzen von Prioritäten
- Motivationsfähigkeit

**Vertragsbestandteile:**

Vertragsart:	Unbefristeter, außertariflicher Vertrag
Probezeit:	6 Monate
Arbeitsbeginn:	Ab sofort
Sonstiges:	Geschäftswagen

**Kontakt**

KNOX GmbH  
Neuer Wall 71  
20354 Hamburg  
T +49 (0)40 18 05 64 18  
[hr@knox-gmbh.com](mailto:hr@knox-gmbh.com)  
[www.knox-gmbh.com](http://www.knox-gmbh.com)