

Jobtitel:

Sales Manager „Germany“ (M/W/D)

Wohnort:

Deutschland

Vertriebsregion:

Deutschland

Berichtet an:

Geschäftsführung

Mandant:

Unser mittelständisch geprägter Mandant gehört zu einen der innovativsten Druckdienstleitern in dem Bereich Sign & Display. Mit modernsten digitalen Systemen und Workflows entwirft und produziert unser Mandant für international tätige Kunden, komplexe Retail Windows-Kampagnen, Shop in Shop Lösungen für Brands, POS Produkte wie Displays, Produkt-Trays und Lichtsysteme.

Aufgaben:

- Verantwortlich für den strategischen Aufbau des deutschen Marktes
- Erarbeitung von Konzepten für die Neukundengewinnung
- Steigerung von Umsatz und Ertrag im Rahmen der vereinbarten Ziele
- Verantwortung für Angebote und Preisvergabe von Aufträgen bzw. Angebotskalkulationen und deren Freigabe im Rahmen der Befugnisse
- Planung von Verkaufsförderungs- und Marketingmaßnahmen sowie Messepräsenzen
- Erarbeitung von Lieferverträgen in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Enge Zusammenarbeit bzw. Schnittstelle zwischen Vertriebsbereichen und Produktion / Technik

Fachkompetenzen:

- Wenn möglich abgeschlossenes technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Displays
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Intensive Reisebereitschaft

Sozialkompetenzen:

- Strategischer Weitblick
- Verhandlungsgeschick
- Ergebnis- und Kundenorientierung
- Selbstständigkeit
- Selbstdisziplin und Eigenorganisation
- Setzen von Prioritäten

Kontakt

KNOX GmbH
Neuer Wall 71
20354 Hamburg
T +49 (0)40 18 05 64 18
hr@knox-gmbh.com
www.knox-gmbh.com