

## **Business Development Manager „Food“ (m/w)**

### **Firma:**

Unser Mandant ist ein international tätiges, schnell wachsendes Handelsunternehmen für flexible Industrieverpackungen.

### **Strukturelle Einordnung:**

Berichtet der Geschäftsleitung

### **Arbeitsort:**

Deutschland

### **Vertriebsregion:**

Deutschland

### **Aufgabeninhalte:**

- Beratende, deutschlandweite Vertriebstätigkeit für flexible Industrieverpackungen
- Strategischer Ausbau des Geschäftsfeldes „Food“
- Betreuung von Bestandskunden innerhalb der Lebensmittelbranche
- Gezielte Ansprache neuer Kundenkreise
- Intensives und zielgerichtetes Projektmanagement
- Verantwortung für Angebotserstellung, Angebotsnachverfolgung sowie Vertrags- und Preisverhandlungen
- Kontrolle und Verbesserung der Kundenzufriedenheit
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalysen
- Ausbau und Einhaltung eines aussagefähigen, regelmäßigen Berichtswesens
- Erstellung, Aktualisierung und Umsetzung der Segmentstrategie

### **Fachkompetenzen:**

- Mehrjährige Berufserfahrung im beratungsintensiven Vertrieb von Verpackungen
- Intensive Kontakte in die Lebensmittelbranche
- Sehr gute Erfahrung im Umgang mit unterschiedlichsten Kundenkreisen
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Intensive Reisebereitschaft
- Home Office Erfahrung

### **Sozialkompetenzen:**

- Verhandlungsgeschick
- Ergebnis- und Kundenorientierung
- Teamgeist und Führungskompetenz
- Selbstständigkeit
- Selbstdisziplin und Eigenorganisation
- Setzen von Prioritäten
- Motivationsfähigkeit

### **Vertragsbestandteile:**

- Vertragsart: Unbefristeter, außertariflicher Vertrag
- Probezeit: 6 Monate
- Arbeitsbeginn: ab sofort
- Sonstiges: Geschäftswagen

### **Kontakt:**

KNOX Packaging Experts GmbH

T +49 (0)40 18 05 64 18

[hr@knox-gmbh.com](mailto:hr@knox-gmbh.com)

[www.knox-gmbh.com](http://www.knox-gmbh.com)