

**Jobtitel:**

## Sales Specialist „Packaging Development“ (M/W/D)

**Wohnort:**

Rheinland

**Vertriebsregion:**

Zentral Europa

**Berichtet an:**

Geschäftsleitung

**Mandant:**

Unser Mandant ist eines der führenden deutschen Unternehmen im Bereich Verpackungsentwicklung, Werbemittel- und Medienproduktion. Mit rund 170 Spezialisten entwickelt unser Mandant innovative Lösungen – zum Beispiel in den Bereichen Packaging und Dummies, Prepress, Production und Print, Digital Solutions und VR/AR-Anwendungen.

**Aufgaben:**

- Betreuung, Akquisition und Gewinnung von regionalen und globalen Accounts
- Steigerung von Umsatz und Ertrag im Rahmen der vereinbarten Ziele und der Marktsituation
- Mitarbeit bei der Erarbeitung von Vertriebsstrategien
- Verantwortung für Angebote und Preisvergabe von Aufträgen bzw. Angebotskalkulationen und deren Freigabe im Rahmen der Befugnisse
- Eigenständige Recherchen und Brancheninformationen über Marktentwicklungen und Tendenzen
- Unterstützung von Verkaufsförderungsmaßnahmen, Marketingmaßnahmen, Messepräsenz
- Selbständige Organisation und Vorbereitung von Kundenbesuchen
- Laufender Abgleich mit den Kollegen in Bezug auf anstehende Projekte
- Unterstützung bei deren Termin- und Produktionsplanung

**Fachkompetenzen:**

- Wenn möglich abgeschlossene Ausbildung im grafischen Gewerbe bzw. mehrere Jahre Berufserfahrung innerhalb der Branche
- Berufserfahrung im beratungsintensiven Vertrieb
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Intensive Reisebereitschaft

**Sozialkompetenzen:**

- Verhandlungsgeschick
- Ergebnis- und Kundenorientierung
- Teamgeist
- Selbstständigkeit
- Selbstdisziplin und Eigenorganisation
- Setzen von Prioritäten
- Motivationsfähigkeit

**Kontakt**

KNOX GmbH  
Neuer Wall 71  
20354 Hamburg  
T +49 (0)40 18 05 64 18  
[hr@knox-gmbh.com](mailto:hr@knox-gmbh.com)  
[www.knox-gmbh.com](http://www.knox-gmbh.com)