

Jobtitel:

Verkaufsgebietsleiter Süddeutschland, Österreich, Schweiz (M/W)

Arbeitsort:

Großraum Stuttgart

Strukturelle Einordnung:

Berichtet der Geschäftsbereichsleitung

Firma:

Unser Mandant entwickelt und produziert hochwertige Kunststoffhartverpackungen für industrielle Absatzmärkte.

Aufgaben:

- Umfassende Betreuung und Beratung von Bestandskunden in Süddeutschland, Österreich und der Schweiz
- Betreuung von Key Accounts
- Neukundenakquise für eine nachhaltig positive Umsatz- und Ertragsentwicklung
- Erschließung neuer Märkte und Anwendungsfelder
- Koordination der Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Nachhalten der termin- und qualitätsgerechten Belieferung unserer Kunden
- Unterstützung bei der Erstellung von Monats- und Jahresplanungen
- Durchführung von Marktanalysen und Pflege der Daten in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Anstoßen von Marketingmaßnahmen und Entwicklung von Produktideen
- Proaktive Kommunikation in unsere Zentralbereiche hinein für echten Wissenstransfer

Anforderungen:

- Fundierte, gerne technisch orientierte, Aus- und Weiterbildung sowie mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst
- Geradliniger, kontinuierlicher Werdegang in der Verpackungsbranche (Kunststoff, Blech, Karton, u.a.)
- Sehr gute Erfahrung im Umgang mit unterschiedlichsten Kundenkreisen
- Intensive Reisebereitschaft
- Hohe Eigenmotivation, Engagement und Spaß am Erfolg
- Dynamisches, vertrauenswürdiges Vertriebstalent mit echtem Interesse für die Kundenbelange
- Gepflegtes Auftreten, Kommunikationsstärke und Reisebereitschaft
- Motivationsfähigkeit

Kontakt

KNOX GmbH
König-Heinrich-Weg 104
22459 Hamburg
T +49 (0)40 18 05 64 18
hr@knox-gmbh.com
www.knox-gmbh.com